

МЕТОДОЛОГИЯ

РАСЧЕТА ИТОГОВЫХ БАЛЛОВ

44-ФЗ

Основным методом анализа, принятым в данном исследовании, является «перекрестный анализ» — сравнительный анализ показателей участников, принадлежащих к одному классу закупщиков. Перекрестный анализ показателей позволяет отследить влияние нерыночных факторов, включая коррупцию, на процессы размещения заказов и на основе статистического анализа выдвинуть предположения об их причинах, последствиях и возможных путях устранения.

При составлении Рейтинга используются данные публичных официальных источников, в том числе официального сайта Единой информационной системы в сфере закупок (ЕИС, www.zakupki.gov.ru), официальных сайтов участников, а также данные, предоставленные участниками в форме собственноручно заполненных анкет.

Федеральные, региональные и муниципальные заказчики

Для федеральных, региональных и муниципальных заказчиков устанавливаются единые критерии оценки, т.к. все они действуют в рамках одного правового поля, но в силу специфики размещения заказа на разных уровнях, рейтинг не является сводным, а формируется отдельно по каждому классу государственного сектора закупщиков.

Для оценки федеральных, региональных и муниципальных заказчиков, закупки которых регламентируются единым набором нормативных правил, обеспечивающих в числе прочего высокую степень информационной открытости процедур, использовались в основном данные и показатели, характеризующие интенсивность конкуренции на процедурах, степень результативности конкурсных процедур, степень фильтрации заявок на участие в процедурах, экономическую эффективность процедур.

Оценка некоторых критериев региональных и муниципальных заказчиков проводилась в пределах экономических районов Российской Федерации, к которым относятся заказчики. В настоящее время в России выделяют двенадцать экономических районов:

- Центральный
- Центрально-Чернозёмный
- Восточно-Сибирский
- Дальневосточный
- Северный
- Северо-Кавказский
- Северо-Западный
- Поволжский
- Уральский
- Волго-Вятский
- Западно-Сибирский
- Калининградский



Критерий 1. Среднее число поставщиков, допущенных к электронным аукционам (далее ЭА) *

Данные	Формула
X -среднее число поставщиков, допущенных к ЭА А -количество допущенных заявок на ЭА В -общее количество завершённых ЭА	$X=A/B$

Критерий 2. Среднее число поставщиков, допущенных к открытым конкурсам *

Данные	Формула
X -среднее число поставщиков, допущенных к открытым конкурсам А -количество допущенных заявок на открытые конкурсы В -общее количество завершённых открытых конкурсов	$X=A/B$

Критерий 3. Среднее число поставщиков, допущенных к конкурсам с ограниченным участием*

Данные	Формула
X -среднее число поставщиков, допущенных к конкурсам с ограниченным участием А -количество допущенных заявок на конкурсы с ограниченным участием В -общее количество завершённых конкурсов с ограниченным участием	$X=A/B$

Критерий 4. Среднее число поставщиков, допущенных к запросам котировок (далее ЗК) *

Данные	Формула
X -среднее число поставщиков, допущенных к ЗК А -количество допущенных заявок на ЗК В -общее количество завершённых ЗК	$X=A/B$

Критерий 5. Среднее число поставщиков, допущенных к запросам предложений (далее ЗП) *

Данные	Формула
X -среднее число поставщиков, допущенных к ЗП А -количество допущенных заявок на ЗП В -общее количество завершённых ЗП	$X=A/B$

Число поставщиков, допущенных к конкурентным процедурам (Критерии 1, 2, 3, 4, 5), является одним из основных показателей уровня конкуренции в системе закупок каждого из участников Рейтинга. При незначительном влиянии нерыночных факторов таких, как административные барьеры и коррупция, которые действуют в качестве фильтров, ограничивающих возможности участия тех или иных поставщиков в процедурах, уровень конкуренции должен определяться конкурентными показателями рынка закупаемой продукции или услуг. Ситуация, при которой закупки товаров на конкурентных рынках сопровождаются участием минимально допустимого количества поставщиков, прямо указывает на влияние нерыночных факторов, включая коррупционный фактор.

* Указанные критерии по региональным и муниципальным заказчикам оцениваются в соответствии с экономическим районированием РФ

Критерий 6. Среднее число поданных заявок на ЭА *

Данные	Формула
X -среднее число поданных заявок на ЭА A -общее количество поданных заявок на ЭА B -общее количество завершенных ЭА	$X=A/B$

Критерий 7. Среднее число поданных заявок на открытые конкурсы *

Данные	Формула
X -среднее число поданных заявок на открытые конкурсы A -общее количество поданных заявок на открытые конкурсы B -общее количество завершенных открытых конкурсов	$X=A/B$

Критерий 8. Среднее число поданных заявок на конкурсы с ограниченным участием*

Данные	Формула
X -среднее число поданных заявок на конкурсы с ограниченным участием) A -общее количество поданных заявок на конкурсы с ограниченным участием B -общее количество завершенных конкурсов с ограниченным участием	$X=A/B$

Критерий 9. Среднее число поданных заявок на ЗК *

Данные	Формула
X -среднее число поданных заявок на ЗК A -общее количество поданных заявок на ЗК B -общее количество завершенных ЗК	$X=A/B$

Критерий 10. Среднее число поданных заявок на ЗП*

Данные	Формула
X -среднее число поданных заявок на ЗП A -общее количество поданных заявок на ЗП B -общее количество завершенных ЗП	$X=A/B$

Число поставщиков, подавших свои заявки на участие в конкурентных процедурах (Критерии 6, 7, 8, 9, 10), отражает реальный уровень конкурентной активности на процедурах участника рейтинга, на которую не влияют нерыночные факторы. Чем выше данный показатель, тем выше конкурентная борьба между участниками процедур, что, в первую очередь, положительно влияет на возможность получения максимальной разницы между начальной максимальной ценой закупочной процедуры и ценой заключенного контракта.

* Указанные критерии по региональным и муниципальным заказчикам оцениваются в соответствии с экономическим районированием РФ

Критерий 11. Доля состоявшихся закупок по результатам проведения ЭА

Данные	Формула
X -доля состоявшихся закупок по результатам проведения ЭА А -общее количество завершённых ЭА В -общее количество состоявшихся ЭА	$X=B/(A/100)$

Критерий 12. Доля состоявшихся закупок по результатам проведения открытых конкурсов

Данные	Формула
X -доля состоявшихся закупок по результатам проведения открытых конкурсов А -общее количество завершённых открытых конкурсов В -общее количество состоявшихся открытых конкурсов	$X=B/(A/100)$

Критерий 13. Доля состоявшихся закупок по результатам проведения конкурсов с ограниченным участием

Данные	Формула
X -доля состоявшихся закупок по результатам проведения конкурсов с ограниченным участием А -общее количество завершённых конкурсов с ограниченным участием В -общее количество состоявшихся конкурсов с ограниченным участием	$X=B/(A/100)$

Критерий 14. Доля состоявшихся закупок по результатам проведения ЗК

Данные	Формула
X -доля состоявшихся закупок по результатам проведения ЗК А -общее количество завершённых ЗК В -общее количество состоявшихся ЗК	$X=B/(A/100)$

Критерий 15. Доля состоявшихся закупок по результатам проведения ЗП

Данные	Формула
X -доля состоявшихся закупок по результатам проведения ЗП А -общее количество завершённых ЗП В -общее количество состоявшихся ЗП	$X=B/(A/100)$

Показатель (Критерии 11, 12, 13, 14, 15) отражает долю конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов), которые по итогам проведения процедуры были признаны состоявшимися. Чем выше данный показатель, тем эффективнее закупочная деятельность заказчика и тем больше экономия выделенных средств.

Критерий 16. Доля несостоявшихся закупок с НМЦК выше предельного размера

Данные	Формула
X -доля несостоявшихся закупок с НМЦК выше предельного размера A -общее количество несостоявшихся закупок B -общее количество несостоявшихся закупок с НМЦК выше предельного размера	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю закупок с НМЦК, которые превышают предельный размер максимальных цен, в общем количестве несостоявшихся закупочных процедур. Чем ниже данный показатель, тем эффективнее закупочная деятельность заказчика и тем больше экономия бюджетных средств.

Критерий 17. Доля процедур со всеми отклоненными заявками

Данные	Формула
X -доля процедур со всеми отклоненными заявками A -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) со всеми отклоненными заявками	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает объем заказа, размещенного по результатам процедур, в которых были отклонены все поданные заявки. Чем выше данный показатель, тем больше вероятность намеренного некорректного составления закупочной документации, неоправданных или завышенных требований к поставщикам, и как конечной цели – переход к закупке по упрощенной процедуре.

Критерий 18. Доля процедур с одной поданной заявкой

Данные	Формула
X -доля процедур с одной поданной заявкой A -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) с одной поданной заявкой	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает объем заказа, размещенного по результатам процедур, признанных несостоявшимися вследствие подачи одной заявки. Чем выше данный показатель, тем выше вероятность того, что участник Рейтинга умышленно добивался участия только одного поставщика в процедурах. Объем заказа, размещенного у единственного поставщика без проведения конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов), при этом не учитывается.

Критерий 19. Доля процедур с единственной соответствующей заявкой (со всеми отклоненными заявками, кроме одной)

Данные	Формула
X -доля процедур с единственной соответствующей заявкой (со всеми отклоненными заявками, кроме одной) A -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) с единственной соответствующей заявкой (со всеми отклоненными заявками, кроме одной)	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает объем заказа, размещенного по результатам процедур, признанных несостоявшимися вследствие отклонения заказчиком всех поданных заявок кроме одной, признанной соответствующей. Чем выше данный показатель, тем выше вероятность того, что заказчик вступает в коррупционный сговор с потенциальными поставщиками. Объем заказа, размещенного у единственного поставщика без проведения конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов), при этом не учитывается

Критерий 20. Доля закупочных процедур, проведенных в условиях высокой конкуренции *

Данные	Формула
X -доля процедур, проведенных в условиях высокой конкуренции A -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов), на которые было допущено от 4 и более заявок	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю конкурентных процедур, на которые было допущено от 4 и более заявок (при среднем показателе - 3 заявки). Чем выше данный показатель, тем больше экономическая эффективность заказчика.

Критерий 21. Доля контрактов, заключенных по результатам проведения несостоявшихся конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей)

Данные	Формула
X -доля контрактов, заключенных по результатам проведения несостоявшихся конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) A -общее количество заключенных контрактов, договоров по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество контрактов, заключенных по результатам несостоявшихся конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов)	$X=B/(A/100)$

* Указанные критерии по региональным и муниципальным заказчикам оцениваются в соответствии с экономическим районированием РФ

Показатель отражает долю контрактов, заключенных по результатам процедур, признанных несостоявшимися вследствие подачи одной заявки или признания единственной соответствующей заявки, в общем количестве заключенных контрактов по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов). Чем выше данный показатель, тем выше вероятность того, что участник рейтинга при осуществлении закупок использует коррупционные схемы и проводит непропорциональную закупочную деятельность. Также высокое значение данного показателя может свидетельствовать о неправильной организации закупочной деятельности, низкой квалификации специалистов и халатности заказчика.

Критерий 22. Доля стоимости контрактов, заключенных по результатам проведения несостоявшихся конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей)

Данные	Формула
<p>X -доля стоимости контрактов, заключенных по результатам проведения несостоявшихся конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) A -общая стоимость заключенных контрактов, договоров по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общая стоимость заключенных контрактов и договоров, заключенных по результатам несостоявшихся конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов)</p>	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает стоимость контрактов, заключенных по результатам процедур, признанных несостоявшимися вследствие подачи одной заявки или признания единственной соответствующей заявки, в общей стоимости заключенных контрактов по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов). Чем больше значение данного показателя, тем выше вероятность наличия закупочных процедур с признаками коррупционного сговора.

Критерий 23. Доля процедур, по которым были направлены запросы на разъяснения

Данные	Формула
<p>X -доля процедур, по которым были направлены запросы на разъяснения A -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество процедур, по которым были направлены запросы на разъяснения</p>	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю закупок, по которым были направлены запросы на разъяснения. Показатель позволяет оценить уровень качества документации, составленной к конкурентным способам определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов).

Критерий 24. Оценка снижения стартовой цены электронных аукционов

Данные	Формула
X - оценка снижения стартовой цены электронных аукционов A - суммарная начальная цена завершённых ЭА B - суммарное снижение НМЦ по итогам завершения ЭА	$X=B/(A/100)$

Критерий 25. Оценка снижения стартовой цены запросов котировок

Данные	Формула
X - оценка снижения стартовой цены ЗК A - суммарная начальная цена завершённых ЗК B - суммарное снижение НМЦ по итогам завершения ЗК	$X=B/(A/100)$

Критерий 26. Оценка снижения стартовой цены процедур

Данные	Формула
X - оценка снижения стартовой цены процедур A - суммарная начальная цена завершённых конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B - суммарное снижение НМЦ по итогам завершения конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов)	$X=B/(A/100)$

Критерий 27. Оценка снижения стартовой цены процедур в условиях низкой конкуренции*

Данные	Формула
X - оценка снижения стартовой цены процедур в условиях низкой конкуренции A - суммарная начальная цена завершённых конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов), на которые было подано от 2 и менее заявок B - суммарное снижение НМЦ по итогам завершения конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов), на которые было подано от 2 и менее заявок	$X=B/(A/100)$

Данный показатель (Критерии 24, 25, 26, 27) оценивает снижение стартовой цены каждой исследуемой процедуры, с точки зрения, уровня конкурентной активности участников данной процедуры. Высокий процент снижения стартовой цены, равно как и низкий, говорит о неэффективности, свидетельствуя либо о демпинге со стороны участников размещения заказа, либо об изначальном завышении стартовой цены процедуры.

* Указанные критерии по региональным и муниципальным заказчикам оцениваются в соответствии с экономическим районированием РФ

Критерий 28. Доля отмененных процедур

Данные	Формула
X -доля отмененных процедур A -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество отмененных конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов)	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает объем заказа, который был отменен заказчиком до проведения конкурентных процедур. Характеризует степень эффективности планирования и размещения заказа.

Критерий 29. Доля обжалований по осуществлению закупок

Данные	Формула
X -доля обжалований по осуществлению закупок A -общее количество конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество обоснованных жалоб и частично обоснованных, поданных на заказчика в Реестре жалоб в ЕИС	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю обоснованных и частично обоснованных жалоб, поступивших на заказчика, в общем количестве проведенных закупочных процедур.

Критерий 30. Наличие электронной формы малых закупок

Данные
Для определения значения критерия проверяются данные с анкеты заказчика.

Показатель отражает факт проведения малых закупок в электронной форме посредством электронного магазина, который позволяет заказчиком быстро и удобно выбрать необходимые товары, работы, услуги с наименьшей ценой контракта, что способствует экономии бюджетных средств. Таким образом, проведение малых закупок в электронной форме делает работу заказчика более открытой и прозрачной.

Критерий 31. Суммарная доля контрактов, заключенных по итогам размещения закупок малого объема

Данные	Формула
X -доля соотношения между суммами размещения по конкурентным способам определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) и суммами, размещенными по малым закупкам A -общая стоимость заключенных контрактов, договоров B -сумма контрактов, заключенных по малым закупкам	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает объем заказа в суммарном эквиваленте между контрактами, заключенными по конкурентным способам определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) и закупкам у единственного поставщика. Число процедур не всегда может являться показателем эффективности. Таким образом, чем большая сумма бюджетных средств осваивается через конкурентную процедуру, тем эффективнее работа.

Критерий 32. Доля стоимости контрактов (договоров), заключенных с субъектами малого предпринимательства

Данные	Формула
<p>X -доля стоимости контрактов (договоров), заключенных с субъектами малого предпринимательства</p> <p>A -общая стоимость заключенных контрактов, договоров по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов)</p> <p>B -общая стоимость контрактов, заключенных с субъектами малого предпринимательства</p>	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю суммы контрактов, заключенных с субъектами малого предпринимательства. Чем выше данный показатель, тем более ответственно заказчик осуществляет закупочную деятельность и соблюдает законодательство РФ, а именно ст. 30 Федерального закона № 44-ФЗ (о преимуществах субъектов малого предпринимательства и обязательном минимальном размещении заказов у них).

Критерий 33. Оценка снижения стартовой цены процедур, по итогам завершения специализированных процедур (только для СМП) *

Данные	Формула
<p>X -оценка снижения стартовой цены процедур, по итогам завершения специализированных процедур (только для СМП)</p> <p>A -суммарная начальная цена завершенных конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) в разрезе специализированных закупок</p> <p>B -суммарное снижение НМЦ по итогам завершения конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) в разрезе специализированных закупок</p>	$X=B/(A/100)$

Данный показатель оценивает снижение стартовой цены каждой исследуемой специализированной процедуры (только для СМП), с точки зрения уровня конкурентной активности участников данной закупки. Чем выше значение данного показателя, тем больше составит экономия денежных средств и тем более результативно заказчик осуществляет свою закупочную деятельность в рамках проведения специализированных закупочных процедур для СМП.

* Указанные критерии по региональным и муниципальным заказчикам оцениваются в соответствии с экономическим районированием РФ

Критерий 34. Доля уникальных поставщиков, являющихся субъектами малого предпринимательства, по итогам завершения специализированных процедур (только для СМП)*

Данные	Формула
X -доля уникальных поставщиков, являющихся субъектами малого предпринимательства, по итогам завершения специализированных процедур (только для СМП) А -общее количество поставщиков, являющихся субъектами малого предпринимательства, с которыми был заключен контракт В -общее количество поставщиков, являющихся субъектами малого предпринимательства, с которыми был заключен 1 контракт	$X = B / (A / 100)$

Данный показатель отражает долю уникальных поставщиков среди СМП по итогам специализированных процедур (только для СМП). Уровень конкуренции и число заключенных контрактов не всегда может являться показателем эффективности, если эти контракты отданы узкому кругу лиц. Таким образом, чем выше данный показатель, тем более ответственно участник Рейтинга осуществляет закупочную деятельность и соблюдает законодательство РФ: ст. 30 Федерального закона № 44-ФЗ, указ Президента РФ № 618, Национальный план развития конкуренции на 2018-2020 гг. Чем ниже данный показатель, тем больше вероятность влияния коррупционного фактора на потенциальных поставщиках данного участника Рейтинга.

Критерий 35. Динамика доли контрактов, заключенных с субъектами малого предпринимательства

Данные	Формула
X -динамика доли контрактов, заключенных с субъектами малого предпринимательства А -доля контрактов, заключенных с субъектами малого предпринимательства, за период НРПЗ 2021 В -доля контрактов, заключенных с субъектами малого предпринимательства, за период НРПЗ 2020	$X = (A - B) / (B / 100)$

Показатель отражает увеличение или снижение доли контрактов, заключенных с субъектами малого предпринимательства. Положительная динамика данного критерия показывает степень прилагаемых усилий участником Рейтинга по поддержке субъектов малого предпринимательства в соответствии с законодательством в сфере размещения государственного и муниципального заказов (ст. 30 Федерального закона № 44-ФЗ, указ Президента РФ №618, Национальный план развития конкуренции на 2018-2020 гг.). Таким образом, увеличение значения данного показателя по сравнению с предыдущим периодом исследования показывает, насколько эффективные меры принимаются на территории субъекта РФ по поддержке малого и среднего предпринимательства.

* Указанные критерии по региональным и муниципальным заказчикам оцениваются в соответствии с экономическим районированием РФ

Критерий 36. Среднее число допущенных заявок при проведении закупок среди субъектов малого предпринимательства *

Данные	Формула
X - среднее число допущенных заявок при проведении закупок среди субъектов малого предпринимательства A - количество допущенных заявок на закупки среди СМП B - общее количество завершённых закупок среди СМП	$X=A/B$

Число поставщиков, допущенных к участию в закупочной процедуре, является одним из основных показателей уровня конкуренции в системе закупок каждого из участников Рейтинга. Ситуация, при которой закупки товаров на конкурентных рынках сопровождаются участием минимально допустимого количества поставщиков, прямо указывает на влияние нерыночных факторов, включая коррупционный фактор.

Критерий 37. Доля контрактов, заключенных по начальной максимальной цене контракта

Данные	Формула
X - доля контрактов, заключенных по начальной максимальной цене контракта A - общее количество заключенных контрактов, договоров по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B - общее количество контрактов, заключенных по начальной максимальной цене контракта	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю контрактов, заключенных заказчиком по начальной максимальной цене контракта. Чем выше показатель, тем больше вероятность, того, что большая часть закупок осуществлялась с нарушениями, в условиях низкой конкуренции и использованием коррупционных схем.

Критерий 38. Доля расторгнутых контрактов

Данные	Формула
X - доля расторгнутых контрактов A - общее количество заключенных контрактов, договоров по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B - общее количество расторгнутых контрактов по итогам конкурентным способам определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов)	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю расторгнутых контрактов в общем количестве заключенных контрактов по итогам проведения конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов). Данный показатель характеризует, насколько ответственно заказчик относится к выбору поставщиков и составлению документации.

* Указанные критерии по региональным и муниципальным заказчикам оцениваются в соответствии с экономическим районированием РФ

Критерий 39. Доля контрактов, признанных судом недействительными

Данные	Формула
X -доля контрактов, признанных судом недействительными A -общее количество заключенных контрактов, договоров по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество контрактов, признанных судом недействительными	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю контрактов, признанных судом недействительными. Данный показатель характеризует, насколько ответственно заказчик относится к оформлению и заключению контрактов.

Критерий 40. Доля контрактов с увеличением цены в процессе исполнения контрактов

Данные	Формула
X -доля контрактов с увеличением цены в процессе исполнения контрактов A -общее количество заключенных контрактов, договоров по итогам конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (лотов) B -общее количество заключенных контрактов, договоров с увеличением цены в процессе исполнения контрактов	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает количество контрактов, в процессе исполнения которых произошло увеличение НМЦ контрактов. Данный показатель характеризует, насколько ответственно заказчик относится к составлению документации и формированию НМЦК, а также показывает вероятность, того, что большая часть закупок осуществлялась с нарушениями или без.

Критерий 41. Суммарная доля контрактов с увеличением цены в процессе исполнения контрактов

Данные	Формула
X -суммарная доля контрактов с увеличением цены в процессе исполнения контрактов A -общая сумма конечных цен заключенных контрактов, договоров только с увеличением цены в процессе исполнения контрактов B -общая сумма начальных цен заключенных контрактов, договоров только с увеличением цены в процессе исполнения контрактов	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает сумму увеличения цены контрактов, в процессе их исполнения. Чем выше показатель, тем больше вероятность, того, что большая часть закупок осуществлялась с нарушениями либо закупочная деятельность заказчика является не эффективной.

Критерий 42. Доля нарушений по результатам проведения контрольных мероприятий

Данные	Формула
X -доля нарушений по результатам проведения контрольных мероприятий A -общее количество контрольных мероприятий, проведенных за период исследования B -количество нарушений по результатам проведения контрольных мероприятий	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает результаты плановых и внеплановых проверок заказчиков органами власти. Показатель показывает степень халатности специалистов участника рейтинга к выполнению своих обязанностей в соответствии с законодательством РФ о контрактной системе в сфере закупок.

Критерий 43. Индекс экономической эффективности при 1 допущенной заявке *

Данные	Формула
X -индекс экономической эффективности при 1 допущенной заявке A1 -доля потерь по ЭА при 1 допущенной заявке на закупку A2 -доля потерь по открытым конкурсам при 1 допущенной заявке на закупку A3 -доля потерь по конкурсам с ограниченным участием при 1 допущенной заявке на закупку A4 -доля потерь по ЗК при 1 допущенной заявке на закупку A5 -доля потерь по ЗП при 1 допущенной заявке на закупку	$X=100-(0,2*A1+0,2*A2+0,2*A3+0,2*A4+0,2*A5)$

Показатель отражает экономическую эффективность закупочных процедур, по итогам проведения которых был допущен 1 поставщик вместо 2. Чем выше значение критерия, тем больше экономия бюджетных средств в рамках исследуемых закупок.

* Указанные критерии по региональным и муниципальным заказчикам оцениваются в соответствии с экономическим районированием РФ

МЕТОДОЛОГИЯ

РАСЧЕТА ИТОГОВЫХ БАЛЛОВ

223-ФЗ

Основным методом анализа, принятым в данном исследовании, является «перекрестный анализ» — сравнительный анализ показателей участников, принадлежащих к одному классу закупщиков. Перекрестный анализ показателей позволяет отследить влияние нерыночных факторов, включая коррупцию, на процессы размещения заказов и на основе статистического анализа выдвинуть предположения об их причинах, последствиях и возможных путях устранения.

При составлении Рейтинга используются данные публичных официальных источников, в том числе официального сайта Единой информационной системы в сфере закупок (ЕИС, www.zakupki.gov.ru), официальных сайтов участников, а также данные, предоставленные участниками в форме собственноручно заполненных анкет.

Заказчики в рамках Федерального закона №223-ФЗ

Для оценки заказчиков, осуществляющих размещение заказа в рамках 223-ФЗ, использовались данные, характеризующие степень информационной открытости и регламентированности закупочной деятельности компании, включая доступность различных видов информации о правилах проведения процедур, планируемых закупках, предстоящих конкурсных процедурах и заключенных контрактах на официальном сайте участника и в других открытых источниках, а также данные о степени использования конкурентных процедур.

Критерий 1. Доля конкурентных закупочных процедур

Данные	Формула
X - доля конкурентных закупочных процедур A - общее количество объявленных закупочных процедур B - общее количество конкурентных закупочных процедур	$X = B / (A / 100)$

Данный критерий показывает долю закупок, проведенных посредством конкурентных процедур. Показатель характеризует информационную открытость проведения закупок и эффективность осуществления закупочной деятельности заказчиком.

Критерий 2. Суммарная доля конкурентных закупочных процедур

Данные	Формула
X - суммарная доля конкурентных закупочных процедур A - суммарная начальная цена объявленных закупочных процедур B - суммарная начальная цена объявленных конкурентных закупочных процедур	$X = B / (A / 100)$

Показатель отражает суммарную долю договоров, заключенных по итогам проведения конкурентных закупочных процедур. Чем выше данный показатель, тем большая сумма выделенных средств осваивается через конкурентную процедуру, следовательно, заказчик осуществляет свою закупочную деятельность эффективно.

Критерий 3. Суммарная доля конкурентных закупочных процедур, проведенных в электронной форме

Данные	Формула
X - суммарная доля конкурентных закупочных процедур, проведенных в электронной форме A - суммарная начальная цена объявленных закупочных процедур B - суммарная начальная цена объявленных конкурентных закупочных процедур, проведенных в электронной форме	$X = B / (A / 100)$

Показатель отражает суммарную долю закупок, объявленных по итогам проведения конкурентных закупочных процедур в электронной форме. Чем выше данный показатель, тем большая сумма выделенных средств осваивается через конкурентную процедуру и тем выше уровень доступности потенциальных поставщиков к участию в закупках заказчика, и тем выше информационная открытость проведения процедур и степень автоматизации проведения закупочных процедур.

Критерий 4. Среднее число поставщиков, допущенных к процедурам

Данные	Формула
X - среднее число поставщиков, допущенных к процедурам A - общее количество завершенных закупочных процедур B - общее количество допущенных заявок	$X = B / A$

Число участников, допущенных к конкурентным процедурам, является одним из основных показателей уровня конкуренции в системе закупок каждого из участников. При незначительном влиянии нерыночных факторов, таких, как административные барьеры и коррупция, которые действуют в качестве фильтров, ограничивающих возможности участия тех или иных поставщиков в процедурах, уровень конкуренции должен определяться конкурентными показателями рынка закупаемой продукции или услуг. Ситуация, при которой закупки товаров на конкурентных рынках сопровождаются участием минимально допустимого по закону количества поставщиков, прямо указывает на влияние нерыночных факторов, включая коррупционный фактор.

Критерий 5. Среднее число поставщиков, не допущенных к процедурам

Данные	Формула
X - среднее число поставщиков, не допущенных к процедурам A - общее количество завершенных закупочных процедур B - общее количество не допущенных заявок	$X = B / A$

Низкое число участников, не допущенных к конкурентным процедурам, является показателем уровня не препятствия к участию в процедурах потенциальных поставщиков со стороны административного аппарата. Таким образом, можно предполагать, что чем ниже данный показатель, тем меньше сказывается коррупционный фактор на потенциальных поставщиках данного участника рейтинга.

Критерий 6. Среднее число поставщиков, подавших свои заявки на процедуры

Данные	Формула
X - среднее число поставщиков, подавших свои заявки на процедуры A - общее количество завершённых закупочных процедур B - общее количество поданных заявок	$X = B/A$

Число участников, подавших свои заявки на участие в конкурентных процедурах, отражает реальный уровень конкурентной активности на процедурах участника Рейтинга, на которую не влияют нерыночные факторы. Чем выше данный показатель, тем выше конкурентная борьба между участниками процедур, что, в первую очередь, положительно влияет на возможность получения максимальной разницы между начальной максимальной ценой и ценой заключённого контракта.

Критерий 7. Оценка снижения стартовой цены процедур, проведённых в электронной форме

Данные	Формула
X - оценка снижения стартовой цены процедур, проведённых в электронной форме A - суммарная начальная цена завершённых процедур в электронной форме B - суммарное снижение НМЦ по итогам завершения закупочных процедур, проведённых в электронной форме	$X = B/(A/100)$

Данный показатель оценивает снижение стартовой цены каждой исследуемой процедуры, с точки зрения уровня конкурентной активности участников данной процедуры. Чем выше значение данного показателя, тем эффективнее осуществляет свою закупочную деятельность заказчик в рамках электронной формы процедур.

Критерий 8. Оценка снижения стартовой цены процедур, проведённых не в электронной форме

Данные	Формула
X - оценка снижения стартовой цены процедур, проведённых не в электронной форме A - суммарная начальная цена завершённых процедур не в электронной форме B - суммарное снижение НМЦ по итогам завершения закупочных процедур, проведённых не в электронной форме	$X = B/(A/100)$

Данный показатель оценивает снижение стартовой цены каждой исследуемой процедуры, с точки зрения уровня конкурентной активности участников данной процедуры. Чем выше значение данного показателя, тем эффективнее осуществляет свою закупочную деятельность заказчик в рамках не электронной формы процедур.

Критерий 9. Доля процедур со всеми отклоненными заявками

Данные	Формула
X -доля процедур со всеми отклоненными заявками A -общее количество завершенных процедур B -общее количество процедур со всеми отклоненными заявками	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю объявленных закупочных процедур, по результатам которых были отклонены все поданные заявки. Чем выше данный показатель, тем больше вероятность намеренного некорректного составления закупочной документации, неоправданных или завышенных требований к поставщикам.

Критерий 10. Доля процедур с одной поданной заявкой

Данные	Формула
X -доля процедур с одной поданной заявкой A -общее количество завершенных процедур B -общее количество процедур с одной поданной заявкой	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю объявленных закупочных процедур, по результатам которых на участие в них была подана только одна заявка. Чем выше данный показатель, тем выше вероятность того, что участник Рейтинга умышленно добивался участия только одного поставщика в процедурах. Закупки у единственного поставщика (без проведения конкурентных закупочных процедур) не учитываются.

Критерий 11. Доля процедур с единственной соответствующей заявкой (со всеми отклоненными заявками, кроме одной)

Данные	Формула
X -доля процедур с единственной соответствующей заявкой (со всеми отклоненными заявками, кроме одной) A -общее количество завершенных процедур B -общее количество процедур с единственной соответствующей заявкой (со всеми отклоненными заявками, кроме одной)	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю объявленных закупочных процедур, по результатам которых заказчик отклонил все поданные заявки, кроме одной, признанной соответствующей. Чем выше данный показатель, тем выше вероятность того, что заказчик вступает в коррупционный сговор с потенциальными поставщиками. Закупки у единственного поставщика (без проведения конкурентных закупочных процедур) не учитываются.

Критерий 12. Доля отмененных процедур

Данные	Формула
X -доля отмененных процедур A -общее количество объявленных процедур B -количество отмененных процедур	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю закупок, которые были отменены заказчиком до проведения процедуры. Характеризует степень эффективности планирования и размещения закупочных процедур.

Критерий 13. Доля договоров, заключенных по результатам состоявшихся конкурентных закупочных процедур

Данные	Формула
X -доля договоров, заключенных по результатам состоявшихся конкурентных закупочных процедур A -общее количество заключенных договоров по итогам конкурентных закупочных процедур B -общее количество заключенных договоров по итогам состоявшихся конкурентных закупочных процедур	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю договоров, заключенных по состоявшимся конкурентным способам осуществления закупок. Чем выше данный показатель, тем эффективнее закупочная деятельность заказчика и тем больше экономия выделенных средств.

Критерий 14. Доля договоров, заключенных по начальной максимальной цене контракта

Данные	Формула
X -доля договоров, заключенных по начальной максимальной цене контракта A -общее количество заключенных договоров B -общее количество договоров, заключенных по начальной максимальной цене контракта	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает долю договоров, заключенных заказчиком по начальной максимальной цене контракта. Чем выше показатель, тем больше вероятность, того, что большая часть закупок осуществлялась с нарушениями, в условиях низкой конкуренции и использованием коррупционных схем.

Критерий 15. Доля закупочных процедур по специализированным закупкам для СМП

Данные	Формула
X -доля закупочных процедур по специализированным закупкам для СМП A -общее количество объявленных конкурентных закупочных процедур B -общее количество объявленных закупочных процедур по специализированным закупкам для СМП	$X=B/(A/100)$

Данный критерий показывает долю специализированных закупок для СМП в общем числе закупок заказчика и косвенно характеризует заинтересованность заказчика в поставщиках, являющихся СМП.

Критерий 16. Суммарная доля закупочных процедур по итогам проведения специализированных закупок для СМП

Данные	Формула
X - суммарная доля закупочных процедур по итогам проведения специализированных закупок для СМП A - суммарная начальная максимальная цена объявленных конкурентных закупочных процедур B - суммарная начальная максимальная цена объявленных закупочных процедур, по итогам проведения специализированных закупок для СМП	$X=B/(A/100)$

Показатель отражает суммарный объем закупочных процедур, по итогам проведения специализированных закупок для СМП. Чем выше данный показатель, тем большая сумма выделенных средств осваивается через специализированные закупки, следовательно, заказчик принимает активное участие в поддержке малого и среднего предпринимательства.

Критерий 17. Среднее число поставщиков, допущенных к участию в специализированных закупках для СМП

Данные	Формула
X - среднее число поставщиков, допущенных к участию в специализированных закупках для СМП A - общее количество завершенных закупочных процедур по специализированным закупкам для СМП B - общее количество допущенных заявок на специализированные закупочные процедуры для СМП	$X=B/A$

Число поставщиков, допущенных к конкурентным процедурам, является одним из основных показателей реального уровня конкуренции в системе закупок каждого из участников Рейтинга. Чем выше данный показатель, тем выше конкурентная борьба между участниками процедур, что, в первую очередь, положительно влияет на возможность получения максимальной разницы между начальной максимальной ценой и ценой заключенного контракта.

Критерий 18. Оценка снижения стартовой цены процедур, по итогам проведения специализированных закупок для СМП

Данные	Формула
X - оценка снижения стартовой цены процедур, по итогам проведения специализированных закупок для СМП A - суммарная начальная цена завершенных процедур, по итогам проведения специализированных закупок для СМП B - суммарное снижение НМЦ завершенных процедур, по итогам проведения специализированных закупок для СМП	$X=B/(A/100)$

Данный показатель оценивает снижение стартовой цены каждой исследуемой процедуры. Чем выше значение данного показателя, тем эффективнее заказчик осуществляет свою закупочную деятельность в рамках специализированных закупок.

Критерий 19. Доля отмененных процедур по итогам проведения специализированных закупок для СМП в общем числе отмененных закупок

Данные	Формула
X -доля отмененных процедур по итогам проведения специализированных закупок для СМП в общем числе отмененных закупок A -общее количество отмененных закупочных процедур B -общее количество отмененных специализированных закупочных процедур для СМП	$X = B / (A / 100)$

Показатель отражает долю заказа, который был отменен заказчиком до проведения конкурентных процедур в общей массе закупок, отмененных заказчиком. Характеризует степень эффективности планирования и проведения закупочных процедур. Чем ниже данный показатель, тем более квалифицированно заказчик планирует и проводит специализированные закупки для СМП.

Критерий 20. Наличие электронной формы малых закупок

Данные
Для определения значения критерия проверяются данные с анкеты заказчика.

Показатель отражает факт проведения малых закупок в электронной форме посредством электронного магазина, который позволяет заказчикам быстро и удобно выбрать необходимые товары, работы, услуги с наименьшей ценой контракта, что способствует экономии бюджетных средств. Таким образом, проведение малых закупок в электронной форме делает работу заказчика более открытой и прозрачной.

Критерий 21. Индекс экономической эффективности при 1 допущенной заявке

Данные	Формула
X -индекс экономической эффективности при 1 допущенной заявке A1 -доля потерь по аукционам при 1 допущенной заявке на закупку A2 -доля потерь по конкурсам при 1 допущенной заявке на закупку A3 -доля потерь по ЗК при 1 допущенной заявке на закупку A4 -доля потерь по ЗП при 1 допущенной заявке на закупку A5 -доля потерь по иным способам закупок при 1 допущенной заявке на закупку	$X = 100 - (0,2 * A1 + 0,2 * A2 + 0,2 * A3 + 0,2 * A4 + 0,2 * A5)$

Показатель отражает экономическую эффективность закупочных процедур, по итогам проведения которых, был допущен 1 поставщик вместо 3. Чем выше значение критерия, тем больше экономия бюджетных средств в рамках исследуемых закупок.